

Serie

Guías Prácticas de Mercado



Reino de Bélgica



Noviembre 2009

Serie Guías Prácticas de Mercado

Bélgica

1. Datos Generales

Nombre oficial	Reino de Bélgica
Área (km2)	30.528
Población 2008	10.404.000
Costas - km	67
División política	10 provincias
Idiomas	Holandés, francés, alemán (oficiales)
Hora oficial	GMT +01 (normal) + 02 (verano)
Miembro de:	ONU, UE, OTAN, OCDE, OSCE
Moneda	Euro (EUR)
Tipo de cambio USD	0,68 EUR = 1 USD

2. Importaciones Globales de Bélgica

Últimos tres años cerrados -USD FOB	
• 2006	331.496
• 2007	421.368
• 2008	488.927
Principales productos de importación:	Manufactura básica, químicos, alimentos, combustibles, diamantes
Principales productos de exportación:	Equipo de transporte y maquinaria, acero, textiles, petróleo
Principales proveedores:	Holanda, Alemania, Francia, Reino Unido

3. Intercambio comercial bilateral Paraguay - Bélgica

INTERCAMBIO COMERCIAL PARAGUAY - BÉLGICA		
Exportaciones Paraguay - Bélgica	Valores (USD)	
2007	17.101.057	
2008	85.334.663	
Ene-Sep 2008	81.413.892	
Ene-Sep 2009	5.366.193	
Crecimiento anual 2003 - 2008	96,7%	
Principales productos de exportación 2008	Valores (USD)	Participación
Semillas y frutos oleaginosos	45.182.518	52,9%
Pienso para animales	28.138.191	33,0%
Azúcares, melaza y miel	7.091.130	8,3%
Leña y carbón vegetal	3.373.113	4,0%
Tabaco sin elaborar; residuos de tabaco	1.196.261	1,4%
Otros	353.451	0,4%
Participación de Bélgica en las exportaciones de Paraguay (% del total)		
2007	0,61%	
2008	1,92%	
Participación de Paraguay en las importaciones de Bélgica (% del total)		
2007	0,00%	
2008	0,02%	

4. Productos con Potencial Comercial

Criterio 1: Intercambio comercial existente entre Paraguay y Bélgica

Criterio 2: Correlación entre la oferta de Paraguay y la demanda de Bélgica

Criterio 3: Importaciones de Bélgica desde Mercosur

Criterio 4: Precios favorables

Criterios seleccionados

Criterio 1 - Intercambio comercial existente entre Paraguay y Bélgica

<i>Exportaciones de Paraguay a Bélgica mayores a USD</i>	1.000.000
<i>Cantidad de productos hallados:</i>	5

Criterio 2 - Correlación entre la oferta de Paraguay y la demanda de Bélgica

<i>Importaciones de Bélgica mayores a USD</i>	5.000.000
<i>Crecimiento de las importaciones de Bélgica mayor a</i>	3%
<i>Balanza Comercial de Bélgica menor a USD</i>	0
<i>Exportaciones de Paraguay mayores a USD</i>	5.000.000
<i>Cantidad de productos hallados:</i>	17

Criterio 3 - Importaciones de Bélgica desde Mercosur

<i>Importaciones de Bélgica de Mercosur mayores a USD</i>	5.000.000
<i>Crecimiento mayor a</i>	3%
<i>Exportaciones de Paraguay mayores a USD</i>	3.000.000
<i>Cantidad de productos hallados:</i>	13

Criterio 4 - Precios favorables

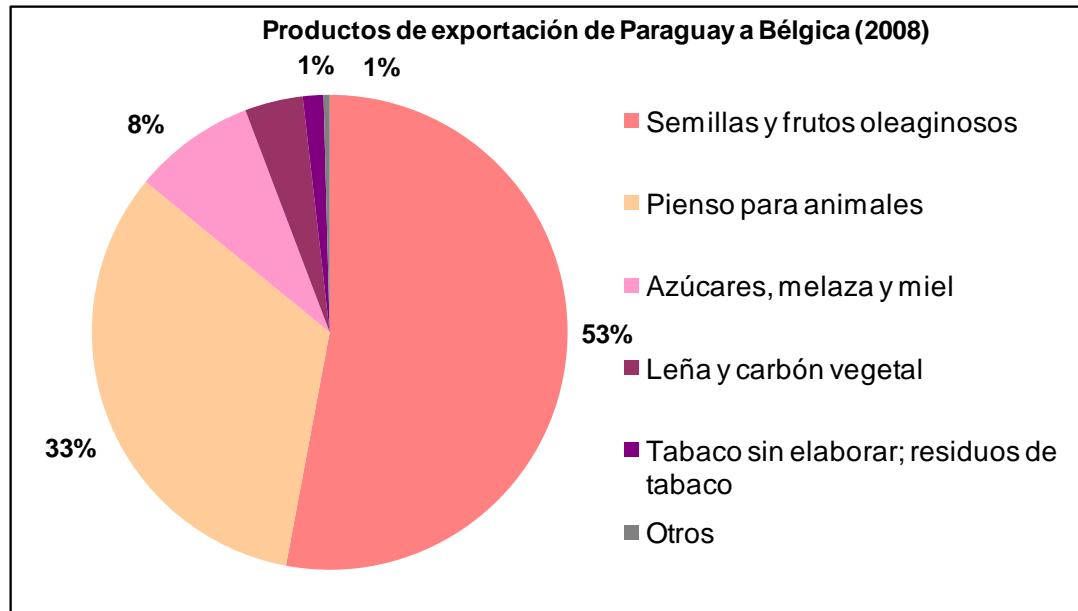
<i>Importaciones de Bélgica mayores a USD</i>	5.000.000
<i>Importaciones de Bélgica de Mercosur mayores a USD</i>	2.000.000
<i>Exportaciones de Paraguay mayores a USD</i>	5.000.000
<i>Diferencia de precio global mayor a USD</i>	200
<i>Diferencia de precio regional mayor a USD</i>	100
<i>Cantidad de productos hallados:</i>	8

Serie Guías Prácticas de Mercado Bélgica

Productos identificados de interés comercial entre Paraguay y Bélgica

Código	Producto	Criterio 1	Criterio 2	Criterio 3	Criterio 4
11	Carne bovina			x	x
41	Trigo		x		
42	Arroz		x	x	
44	Maíz		x	x	
61	Azúcares, melaza y miel	x		x	x
81	Alimentos para animales	x	x	x	
121	Tabaco sin elaborar	x	x	x	
122	Tabaco manufacturado				x
222	Oleaginosas (tipo alimentación)	x			
245	Carbón vegetal	x			
263	Algodón				x
291	Demás productos animales		x		x
411	Aceites vegetales, no fijos		x	x	
421	Aceites vegetales fijos, blandos		x	x	x
422	Aceites vegetales no blandos		x		
551	Aceites esenciales		x		
581	Tubos y caños de plástico			x	
612	Manufacturas de cuero		x	x	
651	Hilados de fibra textil		x		
665	Artículos de vidrio		x		
821	Muebles y colchones		x	x	
841	Prendas de caballeros, no punto		x		
842	Prendas de damas, no punto		x		

5. Principales productos exportados de Paraguay a Bélgica



6. Estrategias de acceso al mercado

Características geográficas, culturales, económicas y comerciales

Bélgica es un país formado por una región de habla francesa y otra de habla holandesa, que abarcan cerca del 40% y 60% de la población belga, respectivamente. Además, la capital Bruselas es bilingüe, y en el este de Bélgica existen pequeñas comunidades de habla alemana.

Para las relaciones comerciales, es necesario identificar la procedencia lingüística de la contraparte, pues son notables las rivalidades existentes entre ambas zonas. No obstante, muchos belgas hablan el inglés como idioma comercial. Las etiquetas de los productos necesitan estar tanto en holandés (denominado como “flamenco”), como en francés.

La economía de Bélgica, tradicionalmente se fundamenta en la agricultura, la joyería, la confección y el acero. El país es internacionalmente reconocido por sus confites y chocolates. En la actualidad, Bélgica es un importante centro industrial que importa insumos y alimentos no procesados, para procesarlos y exportar los productos terminados.

El principal puerto del país es el de Antwerp, el cual es el segundo puerto más grande de la UE, luego de Rotterdam. De esta forma, Bélgica constituye un importante punto de acceso para productos a Europa Central.

Serie Guías Prácticas de Mercado Bélgica

Tradicionalmente, la economía de Bélgica estaba fuertemente vinculada a Holanda y Luxemburgo (el bloque “Benelux”), hasta derivar en la Unión Europea. La capital belga, Bruselas, es sede de la Comisión Europea y de la OTAN.

Acceso al mercado de Bélgica

Como Bélgica forma parte de la UE, las normativas y reglamentos pertinentes a la importación de productos son las comunes para toda la Unión. Al respecto, el sitio Web <http://exporthelp.europa.eu> brinda información básica; para más detalles consulte el materiales “Condiciones de Acceso a la UE” elaborados por CEDIAI (con la Cámara de Comercio de Chile y VOKA/Bélgica), disponibles en los sitios Web <http://ifile.it/fea4bcx> y <http://ifile.it/y4zwut7>.

Con relación a vínculos comerciales y condiciones a acceso al mercado de Bélgica, se recomienda la información “Cómo hacer negocios con Bélgica”, disponible en la Web de la Cámara de Comercio Belgo-Luxemburguesa en Argentina, www.ccbd.com.ar y en el mismo sitio encontrará los vínculos con las principales instituciones, gremios y ferias belgas. Otros sitio de interés ofrece la Cámara Belgo-Luxemburguesa en Brasil, en www.belgalux.com.br incluyendo a listas de empresas importadoras en Bélgica (sección “B2B”; los respectivos datos de contacto deben ser buscados en Internet).

Contactos

- Embajada de Paraguay en Bruselas, Tel. +32 (2) 649-9055, E-Mail embapar@skynet.be
- Cancillería de Bélgica - Consejería Comercial (Montevideo), Tel. +598 (2) 628 0728, E-Mail: bruplata@adinet.com.uy
- Ministerio de Economía de Bélgica, Web: www.mineco.fgov.be
- Lista de ferias en Bélgica, Web: www.exhibitions.be
- Asociación Belga de Proveeduría y Logística, Web: www.abcal.org
- Agencia Belga de Comercio Exterior, Web: www.abh-ace.org
- Federación de Cámaras de Comercio e Industria de Bélgica, Web: www.cci.be

Las Guías Prácticas de Mercado son un material informativo de distribución gratuita, publicado por la Dirección de Servicios al Exportador de la Red de Inversiones y Exportaciones (REDIEX).

Fuentes: BCP, Wits, Almanaque Mundial 2009, CIA World Fact Book

Redacción: Nikolaus Osiw, Francisca Franco, Naida Alderete

Revisión: Aldo Cáceres

Asunción, Paraguay, noviembre de 2009

© REDIEX 2009