

Serie

# Guías Prácticas de Mercado



República  
de  
**Filipinas**

Junio del 2009

# Serie Guías Prácticas de Mercado Filipinas

## 1. Datos Generales

Nombre oficial	República de las Filipinas
Área (km <sup>2</sup> )	300.000
Población 2007	92.681.453
Costas - km	36.289
División política	81 Provincias y 136 Municipalidades
Idiomas	Filipino (Oficial)
Hora oficial	GMT +8 (normal/verano)
Miembro de:	ONU, ASEAN, APEC, ICAO, IBRD, ICC, IMF, IMO, UNCTAD, UPU, ISO, ARF, WCL, IFAD
Moneda	Peso filipino
Tipo de cambio USD	64,52 pesos / 1 EUR
Tipo de cambio EUR	46,14 pesos / 1 USD

## 2. Importaciones Globales de Filipinas

Últimos tres años cerrados -USD FOB	
• 2006	54.075 Millones
• 2007	43.619 Millones
• 2008 (provisorio)	49.824 Millones
Principales productos de importación:	Químicos, combustible, maquinarias y telecomunicaciones
Principales productos de exportación:	Equipo eléctrico, textiles, refacciones, madera, aceite de coco y plátano
Principales proveedores:	Estados Unidos, Japón, Hong Kong, China

Serie Guías Prácticas de Mercado  
**Filipinas**

### 3. Intercambio comercial bilateral Paraguay - Filipinas

<b>INTERCAMBIO COMERCIAL PARAGUAY - FILIPINAS</b>		
<b>Exportaciones Paraguay - Filipinas</b>	<b>Valores (USD)</b>	
2007	329.443	
2008	589.146	
Ene-Abr 2008	87.605	
Ene-Abr 2009	163.023	
Crecimiento anual 2003 - 2008	9,3%	
<b>Principales productos de exportación 2008</b>	<b>Valores (USD)</b>	<b>Participación</b>
Productos animales en bruto	431.770	73,3%
Azúcares, melaza y miel	87.988	14,9%
Madera trabajada simplemente	42.985	7,3%
Cuero	16.160	2,7%
Equipos de telecomunicaciones	9.120	1,5%
Otros	1.122	0,2%
<b>Participación de Filipinas en las exportaciones de Paraguay (% del total)</b>		
2007	0,01%	
2008	0,01%	
<b>Participación de Paraguay en las importaciones de Filipinas (% del total)</b>		
2007	0,00%	
2008	0,00%	

## 4. Productos con Potencial Comercial

*Criterio 1: Intercambio comercial existente entre Paraguay y Filipinas*

*Criterio 2: Correlación entre la oferta de Paraguay y la demanda de Filipinas*

*Criterio 3: Importaciones de Filipinas desde Mercosur*

*Criterio 4: Precios favorables*

### Criterios seleccionados

#### Criterio 1 - Intercambio comercial existente entre Paraguay y Filipinas

<i>Exportaciones de Paraguay a Filipinas mayores a USD</i>	250.000
<i>Cantidad de productos hallados:</i>	1

#### Criterio 2 - Correlación entre la oferta de Paraguay y la demanda de Filipinas

<i>Importaciones de Filipinas mayores a USD</i>	2.000.000
<i>Crecimiento de las importaciones de Filipinas mayor a</i>	5%
<i>Balanza Comercial de Filipinas menor a USD</i>	0
<i>Exportaciones de Paraguay mayores a USD</i>	2.000.000
<i>Cantidad de productos hallados:</i>	20

#### Criterio 3 - Importaciones de Filipinas desde Mercosur

<i>Importaciones de Filipinas de Mercosur mayores a USD</i>	10.000.000
<i>Crecimiento mayor a</i>	3
<i>Exportaciones de Paraguay mayores a USD</i>	1.000.000
<i>Cantidad de productos hallados:</i>	13

#### Criterio 4 - Precios favorables

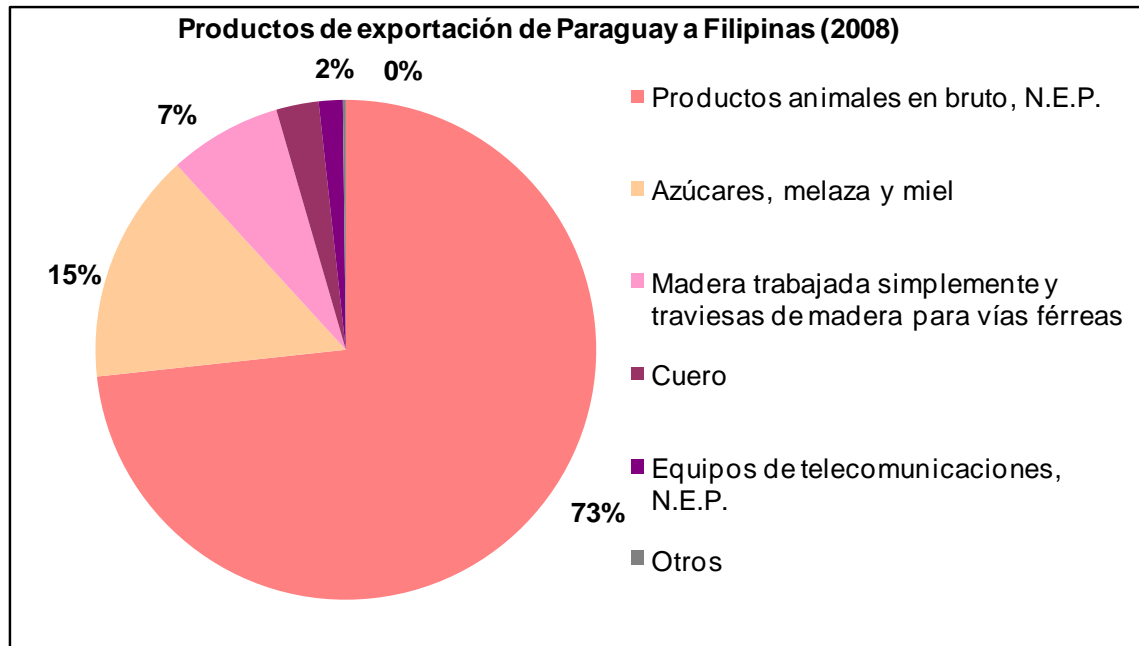
<i>Importaciones de Filipinas mayores a USD</i>	2.000.000
<i>Importaciones de Filipinas de Mercosur mayores a USD</i>	500.000
<i>Exportaciones de Paraguay mayores a USD</i>	1.000.000
<i>Diferencia de precio global mayor a USD</i>	200
<i>Diferencia de precio regional mayor a USD</i>	100
<i>Cantidad de productos hallados:</i>	27

## Serie Guías Prácticas de Mercado Filipinas

### Productos identificados de interés comercial entre Paraguay y Filipinas

Código	Producto	Criterio 1	Criterio 2	Criterio 3	Criterio 4
11	Carne bovina		x		
12	Carnes no bovinas		x	x	
22	Leche y productos lácteos		x	x	
41	Trigo		x	x	x
42	Arroz		x		x
44	Maíz			x	x
81	Alimentos para animales		x	x	x
98	Demás alimentos preparados		x	x	x
121	Tabaco sin elaborar		x	x	x
122	Tabaco manufacturado				x
223	Demás oleaginosas		x		
263	Algodón				x
273	Piedra, arena y grava		x		
288	Chatarras de metales, no hierro				x
291	Demás productos animales	x	x		x
411	Aceites vegetales, no fijos		x		
512	Alcoholes y fenoles			x	
542	Medicamentos		x	x	x
554	Jabones y detergentes		x		
581	Tubos y caños de plástico		x		
582	Planchas y cintas de plástico			x	
591	Insecticidas y demás plaguicidas		x		x
592	Almidones		x		
641	Papel y cartón, sin recortar		x	x	x
678	Alambre de hierro o acero		x		x
679	Tubos y caños de hierro			x	

## 5. Principales productos exportados de Paraguay a Filipinas



## 6. Estrategias de acceso al mercado

### Aranceles

Después de reformas hechas por el gobierno filipino los productos más gravados son los automóviles acabados (con un 35% de arancel si bien existe una propuesta de ley para operar un nuevo método de arancel), los productos agrícolas de alta sensibilidad o que entren en directa competencia con las industrias locales, como son los cereales, ganado, carnes, café, azúcar y determinadas verduras y legumbres (con tipos entre el 30 y el 50% en caso de disfrutar de cuotas de Minimum Access Volume, o entre 40 y 60% de no ser así). En cambio otros productos que no tienen contrapartida en el país, como puedan ser maquinarias agrícolas, metales o productos químicos en general poseen aranceles muy reducidos, en torno a un 3%, a fin de no entorpecer la necesaria importación de los mismos.

## Serie Guías Prácticas de Mercado

# Filipinas

### Licencias de importación

Las importaciones a Filipinas son, en su gran mayoría, importaciones libres que no necesitan licencias o autorizaciones de cualquier tipo. No obstante, las excepciones a esta regla general son las importaciones de productos reglamentados y, en algunos casos, productos prohibidos.

### Prohibiciones y restricciones de las importaciones

Productos reglamentados: son los productos cuya importación exige autorización o permiso de determinados organismos. Los productos que actualmente requieren autorización previa de sus respectivos organismos públicos son:

- a) Anhídrido Acético
- b) Arroz y maíz
- c) Cianuro Sódico
- d) CFC y producto similares
- e) Penicilina y sus derivados
- f) Carbón y derivados de carbón
- g) Máquinas fotocopadoras en color
- h) Productos químicos para explosivos
- i) Pesticidas, incluso los químico-agrícolas
- j) Vehículos de motor, sus piezas y componentes
- k) Neumáticos usados para vehículos, camiones
- l) Importación de vehículos usados
- m) Barcos de Guerra

## Serie Guías Prácticas de Mercado

# Filipinas

### Requisitos técnicos para la importación

El Bureau of Product Standards (BPS) es un organismo dependiente de la Administración que se encarga de la promoción, coordinación e instauración de las actividades relativas a la homologación y normalización de productos en el mercado filipino. Su objetivo principal consiste en apoyar a los diferentes agentes económicos en la promoción, vigilancia y aseguramiento de la calidad a través del desarrollo de normas técnicas, de la realización de ensayos y de la certificación de productos.

El sistema de certificación del BPS autoriza a utilizar la marca PS (Philippine Standards) a aquellas empresas que, en la elaboración de sus productos, observen de forma permanente las normas nacionales e internacionales correspondientes. El BPS es miembro de ISO, si bien no todas sus normas son coincidentes, pues en muchos casos se orienta por normas específicas de países extranjeros, especialmente Estados Unidos.

Todos los productos importados deben llevar etiquetas claras en inglés en las que se indiquen el nombre del producto, el nombre y la dirección del fabricante, el número de unidades y el país de origen. Las mercancías cuyas marcas son deficientes sólo pueden ser despachadas en aduanas previo el pago de un derecho de marcado por valor de 5% ad valorem.

Por otro lado, debido a preocupaciones sobre cuestiones sanitarias y fitosanitarias, el gobierno filipino requiere la emisión de permisos para la importación de carnes, productos perecederos, semillas y plantas. Para las importaciones de carnes, el importador debe conseguir el Certificado de Cuarentena Veterinaria (VQC) emitido por el “Bureau of Animal Industry” dependiente del Ministerio de agricultura, así como un certificado de seguridad sanitaria y fitosanitaria emitido por el país de origen de los productos en que además se incluya una acreditación que especifique cuáles son los requisitos para acceder a este certificado. Para las importaciones de frutas, legumbres, hortalizas, semillas, plantas y otros productos perecederos similares, es necesario el permiso y Certificado de Cuarentena del “Bureau of Plant Industry”. Desde 1997, el “Bureau of Food and Drug” (BFAD) estableció regulaciones que requieren el registro previo en este organismo de todos los productos de alimentación empaquetados, incluso los productos importados. Todos los productos de alimentación no registrados en el BFAD y que se ponen a la venta en el mercado filipino pueden ser confiscados por el BFAD, con ello se pretende hacer frente entre otras cosas al exceso de contrabando en este tipo de productos.

# Serie Guías Prácticas de Mercado

## Filipinas

La bandera de las Filipinas, bajo ninguna circunstancia puede ser utilizada para la decoración de productos, envases o embalajes.

### Como hacer negocios en Filipinas

La forma de hacer negocios en Filipinas no requiere tantas formalidades como la de otros países de la región, aunque la influyente comunidad china hace que existan algunas normas más estrictas. Impera el estilo estadounidense de hacer negocios y el inglés norteamericano es el idioma más utilizado. Los contactos suelen hacerse a través de conexiones en lugar de ventas en frío. En los negocios se prefiere la diplomacia en lugar de la confrontación. La forma de saludar más común es el apretón de manos y es costumbre intercambiar tarjetas. El caluroso clima de la capital hace que la actitud hacia la vestimenta sea bastante relajada, aunque en las reuniones más formales se recomienda el uso de camisa y corbata. La hospitalidad con los clientes a menudo se manifiesta en recepciones con bebidas y partidos de golf. Se recomienda hacer regalos típicos de países occidentales, muy apreciados por los filipinos, y envolverlos siempre en verde o rojo.

Los filipinos no son muy escrupulosos con la puntualidad y es normal que se produzcan retrasos. No obstante, es necesario concertar citas con antelación. Los mejores periodos para realizar visitas de negocios son de octubre a noviembre y de enero a mayo. Se recomienda no viajar a Manila en Navidad y Semana Santa, ya que los retrasos son inevitables. Las oficinas abren normalmente de lunes a viernes de 08.00 a 12.00 y de 13.00 a 17.00, aunque algunas abren también los sábados de 08.00 a 12.00.

## 7. Contactos de interés

- Embajada de la República de Filipinas (Buenos Aires), Tel. +54 (11) 4807-3334/5
- Cámara Filipina de Comercio e Industria: [www.philippinechamber.com](http://www.philippinechamber.com)
- Portal del Gobierno Filipino <http://www.gov.ph/>
- ICEX España
- Proexport Colombia

## Serie Guías Prácticas de Mercado

# Filipinas

Las Guías Prácticas de Mercado son un material informativo de distribución gratuita, publicado por la Dirección de Servicios al Exportador de la Red de Inversiones y Exportaciones (REDIEX).

Fuentes: BCP, Wits, Almanaque Mundial 2009, CIA World Fact Book

Redacción: Nikolaus Osiw, Naida Alderete, Enrique Báez, Alejandra Fretes, Natalia Heisele.

Revisión: Aldo Cáceres

Asunción, Paraguay, abril de 2009

© REDIEX 2009